

# Culegerea informatiilor din surse umane - Curs audit

Acest **curs** prezinta **Culegerea informatiilor din surse umane - Curs audit**.

In acest PDF poti vizualiza cuprinsul si bibliografia (daca sunt disponibile) si aproximativ doua pagini din documentul original.

Arhiva completa de pe site contine un fisier, intr-un numar total de **226 pagini**.

Fisierele documentului original au urmatoarele extensii: pdf.

## Cuprins

- 1 Culegerea infromatiilor prin intermediul resurselor umane
2. ELEMENTE INTRODUCTIVE IN DOMENIUL INFORMATIILOR PENTRU AFACERI
- 3 Culegerea informatiilor OSINF

## Extras

Egoul persoanelor in comunicare

Cialdini:

- R

- A

- S

- C

- L

- S

(to) elicit = vt. a smulge; a scoate; a extrage; fig. a

smulge; a reuși să obțină; a stârni; a provoca

(admirația).

Aspecte introduc.ve

Beneficiile ELICITATION:

Aspecte introduc.ve

- informații unice, indisponibile prin alte metode

de culegere.

- informații oportune, în .mp u.l.

- informații ieșite.

- mascarea interesului culegătorului pentru  
subiectul examinat.

ELICITATION este o UNEALTĂ a CULEGĂTORULUI/

AUDITORULUI, dar NU SINGURA

Aspecte introduse.

Cheia succesului în elicitație constă în pregătirea și  
planificarea discuției cu sursa, singurul element aflat  
exclusiv sub controlul culegătorului

Proces cu TREI ETAPE:

Etapele ELICITATION

A. Pregătirea discuției

B. Discuția propriu-zisă

C. Recapitularea rezultatelor

A. Pregătirea discuției (7 pași):

Etapele ELICITATION

- Obiective informaționale urmărite

- Potențiale surse

- Cunoaștere surse surse

- Identificare vulnerabilități

- Planificare variante abordare și discuție

- Planificare etapa finală a discuției

Culegătorul apreciază/culivă la Sursă:

Caracteristici umane exploatabile

- Nevoia de recunoaștere

- Nevoia de recunoaștere ca experți

- Tendința de modeste în fața laudelor

exagerate

- Tendința de a-i învăța/corecta pe alții

- Tendința de a dovedi greșeala altuia

- Tendința de a bârbi

Culegătorul mai apreciază la Sursă și:

Caracteristici umane exploatabile

- Tendința de a nu păstra date referitoare la alii

- Nevoia de a găsi un ascultător

- Limite în înțelegerea valorii informațiilor  
deținute

- Subestimarea capacității de înțelegere a  
interlocutorului

- Subestimarea capacității interlocutorului de a  
folosi informațiile

.....  
.....  
.....  
*Documentul complet de 226 pagini îl poți citi dacă îl descarci din [Biblioteca.RegieLive.ro](http://Biblioteca.RegieLive.ro)*

## Imagini din documentul complet:



Mai multe detalii se găsesc în [pagina documentului din Biblioteca.RegieLive.ro](http://pagina documentului din Biblioteca.RegieLive.ro)